



Curriculum Vitae

Victor Alejandro Scarpelli

DATOS PERSONALES

Apellido y Nombre	Víctor Alejandro Scarpelli
Fecha de Nacimiento	11 de Septiembre de 1955
Nacionalidad	Argentino
Estado Civil	Divorciado
Hijos	Tres
Domicilio	Nogoya 2572 piso 6º Capital Federal - Buenos Aires - Argentina
Teléfonos E Mail	Celular 1544130359 / 45049344 vscarpelli@fibertel.com.ar

ESTUDIOS CURSADOS

Primarios:	Agustín P. Nores (Capital Federal)
Secundarios:	Bachiller Escuela Cristiana Evangélica Argentina (Capital Federal)
Universitarios:	UBA Facultad de Agronomía (10 Materias)
Computación:	Manejo de PC, Windows, Microsoft Office xp . Navegadores Internet - E Mail.
Idiomas:	Inglés.

CURSOS DE CAPACITACION

Diplomado en Marketing. Management Development Center (UT). FIM Productividad - Argentina, Universidad Austral.

Curso de conducción para Gerentes de promoción y Ventas de la Industria farmacéutica. (Manuales de la Harvard University - fundación Harvard de Buenos Aires)

Curso de Capacitador de Fuerzas de Ventas. (Manuales de la Harvard University - fundación Harvard de Buenos Aires)

Curso de selección de Personal (Lic. Mariano Bermadez)

Curso de conducción de Equipos y Unidad de Negocios de la Industria farmacéutica. (Sr. Felipe Saul)

Curso de Relaciones Interpersonales (Lic. Mariano Bermadez)

Auditorías I.N.T.E / P.M.A / D.D.D / IMS / Close Up / Lider File / Audipharma

Curso de Sistema 100 IMS.

Curso de Sistema 400 IMS. Administración conducción de personal armado de unidades de negocios

Curso de Herramientas de Marketing (Sociedad Argentina de Marketing farmacéutico).

Curso de Principios del Marketing farmacéutico (Sociedad Argentina de Marketing farmacéutico).

Seminario de Herramientas de Marketing y comunicación en Internet.

Workshop Internacional de Estrategias de Comunicación. (París, 2000)

Workshop Internacional de Urología. (Dubai, Emiratos Árabes, 2000)

Workshop Internacional de Psiquiatría. (Mónaco, 2001)

Workshop Internacional de Estrategias de Comunicación. (Sevilla, 2001)

Workshop de Marketing Internacional. (Cerdeña, 2002)

Workshop de Marketing Internacional. Orador. (Marsella, 2003)

ANTECEDENTES LABORALES

API Salud Mental 02/ 07 actual

Cargo: Gerente Administrativo Comercial

Empresa prestadora de Servicios de salud mental para prepagas y obras sociales

Función: Encargado del manejo administrativo y Comercial, a cargo de la planificación y estrategia comercial con grandes clientes (Docthos Swiss Medical – Consolidar)

La empresa presta un promedio de 14.000 sesiones de terapia al mes entre terapia psicológica y psiquiátrica, cuenta con un staff de más de 400 profesionales distribuidos en dos centros propios y la red de prestadores.

Q-Pharma Argentina 12/ 04 al 02/07

Cargo: Gerente comercial y promoción

Encargado de la instalación del laboratorio en Argentina, cumpliendo funciones en la implementación, armado y conducción de la administración y de la fuerza de ventas, armado de los canales de venta y distribución en todo el país, contactos con mandatarias farmacéuticas, cadenas de farmacias, inscripción en vademécum nacionales y provinciales, manejo de licencias de productos a terceros laboratorios como también supervisando la inscripción de los productos en el Anmat , reporte casa matriz España

Pierre Fabre Medicament (08/99 al 04/04)

Cargo: Director Comercial

Instalación de la empresa en Argentina, armado de la base administrativa y promoción y comercial desarrollo de la recuperación de las licencias, obtención de la licencia por tres años de la línea Psiquiátrica Aventis ,Negociación de licencias con Roche Argentina , Brasil ,Colombia (producto Antidepresivo propiedad de Pierre Fabre) lanzamiento de nuevos Productos locales Éticos y OTC (Pierre-Fabre Sante), selección y entrenamiento de todo el personal del equipo de ventas, Gerencia de Ventas , Supervisores ,Reps , Dirección Medica ,Dirección Técnica, coordinación del Área Administrativa – Financiera ,Reporting a Casa Matriz.

Consultor de Marketing (06/95 al 08/99)

Industria Farmacéutica. Elaboración de planes de acción. Implementación y coordinación externa de los mismos.(Novartis Lamisil, Línea sistema nervioso Lapenax otros, Alcon Gotas Oftálmicas),

Consultoría para UCB Pharma Argentina (03/98 al 07/98)

Contrato como asesor de Marketing, encargado negociación de recupero de licencias locales.

Laboratorios Rhone Poulenc Rorer (01/95 al 06/95)

Cargo: Gerente de Marketing

Laboratorios Elvetium (11/92 al 12/94)

Cargo: Gerente de planificación de Marketing con gerencia de productos a cargo

Negociación y lanzamiento línea psiquiátrica de Lundbeck Dinamarca

Manejo de la licencia UCB Pharma Bélgica

Encargado de negocios licencia Rhone Poulent Rorer Francia

Lanzamiento Heparinas de Bajo peso molecular (Clexane)

Laboratorios Sanofi-Winthrop (11/92)

Cargo: Gerente de Unidad de Negocios cardiología Sanofi.

Laboratorios Sanofi (05/88)

Cargo: Gerente de Producto Línea Cardiovascular, Gerente de Unidad de Negocios(línea antitrombotica Ticlid , Fraxiparine)

Laboratorios Exa Searle (02/88)

Cargo: Sub - Gerente de promoción y Ventas

Laboratorios Exa (03/80)

Cargo: APM Equipo de Relaciones Profesionales. Sub -Gerente de promoción y Ventas

Laboratorios Dupomar (03/79 al 03/80)

Cargo: APM

Laboratorios Ricar (09/78 al 03/79)

Cargo: APM

REFERENCIAS LABORALES

Sr. Jorge Coronel LAB Temis Lostalo

Dr. Alfredo Noto LAB Bayer (15544402105)

Sr. Rafael Beccar Varela

Gerente de Producto, IMS.(15541564168)

Sr. Juan Marrari (45451445)

Presidente Alfa-Beta.

CONTACTOS CON SOCIEDADES MÉDICAS
SOCIEDAD ARGENTINA DE CARDIOLOGIA
FEDERACION ARGENTINA DE CARDIOLOGIA
SOCIEDAD ARGENTINA DE UROLOGIA
ASOCIACION DE PSIQUIATRA ARGENTINA. APSA
ASOCIACION ARGENTINA DE PSIQUIATRIA AAP
UNION INTERNACIONAL DE FLEBOLGIA
SOCIEDAD ARGENTINA DE GERONTOLOGIA Y GERIATRIA

CONTACTOS CON DROGUERIAS Y GRUPOS DE FARMACIAS

Disprofarma

Farmanet

Global Farm

Farmacity

Oca salud

Vantage

Buenos Aires, Mayo 09